



JAHRE

WENDEL & RADOS

Yachtausrüstung & Beschläge
Segel & Segelmacherei
Mastenbau & Riggservice
Antriebe & Bootsmotoren
Yachtelektrik & Elektronik
Shop mit riesiger Auswahl
Elvstrøm Partner im Norden



ERSTAUSRÜSTER für
Hanse/Dehler/Moody
Varianta/Sealine/Fjord

MEER
NICHT WENIGER

Salinenstraße 21
17489 Greifswald

Tel: 03834 - 77 1340

www.yachtausruester.de



Firmenmeldungen



Die Yacht-Makler Florian Kirchner (links) und Kai Mares sehen aktuell einen guten Markt für Yacht-Verkäufer, warnen aber auch vor Gefahren für Käufer, beispielsweise durch unseriöse Angebote oder Verkäufer. Die Unterstützung durch Makler schaffe hier Sicherheit.

Foto: Kirchner & Mares

Starke Nachfrage nach Gebrauchtyachten

Yachteigner, die überlegen ihr Schiff zu verkaufen, sollten Ihre Entscheidung nicht auf die lange Bank schieben und die aktuell sehr starke Nachfrage nach gebrauchten Schiffen nutzen, rät das Yachtmakler-Unternehmen Kirchner & Mares Int. Yacht Brokerage mit Büros in Hamburg und Kiel.

Die aktuelle Entwicklung des Gebrauchtbootmarktes im In- und Ausland birgt für Interessenten Chancen, aber auch eine Reihe von Risiken bei der Kaufabwicklung. Das knappe Angebot an gebrauchten Schiffen jeder Größe lässt für potentielle Käufer eine Drucksituation entstehen, in der Fehlentscheidungen teuer werden können und viel nachhaltigen Ärger produzieren.

Florian Kirchner: „In diesem engen Markt drängen unseriöse Anbieter gern zu schnellem Kaufentscheid.“ Es werde vom Käufer dann schon mal ein zu hoher Preis akzeptiert oder der Kaufvertrag nicht genau gelesen. „Für Käufer, wie auch für Verkäufer, ist die vertrauensvolle und transparente Zusammenarbeit mit einem erfahrenen Yachtmakler wichtiger denn je. Dieser bietet für Verkäufer und Käufer sinnbildlich einen sicheren Hafen. Das gilt für unsere deutschen Küsten ebenso wie Kaufaktivitäten im Mittelmeerraum.“

Der beste Leistungsnachweis und Beleg für Verlässlichkeit seien immer Referenzen der Maklerbüros und die Empfehlung

aus eigener Erfahrung von Freunden und Bekannten.

Die dynamische Entwicklung des Gebrauchtbootmarktes hat die Makler nicht überrascht. Kai Mares, seit vielen Jahren erfolgreich als Regattasegler und neben seiner Makler-Tätigkeit in der deutschen Segel-Nachwuchsarbeit ehrenamtlich engagiert, sieht in der aktuellen Situation eine Fortsetzung des „Cocoonings“. So hatten Trendforscher vor einigen Jahren den bewussten Rückzug der zunehmend stressgeplagten Menschen aus dem öffentlichen Leben ins heimische Nest bezeichnet. „Was damals freiwilliges Verhalten war, ist heute erzwungen, aber in gleicher Konsequenz - die Schaffung von Wohlfühloasen zuhause. Zuhause ist auch Freizeit, ist das Schiff.“

Hier schlägt sich, so Mares, die ewige Sehnsucht der Menschen nach Sicherheit, aber auch nach Freiheit ohne Grenzen, nieder. Kaum irgendwo wird sie seiner Ansicht nach stärker gelebt als auf dem eigenen Boot, in vertrautem Hafen und Gewässer und das mit einem maximalen Erlebniswert.

www.kirchner-mares.com